

# Produkt *Information*

## Pay&Call



### Ihr Terminal kann Geld verdienen

Rund die Hälfte aller Handybesitzer nutzt ein Prepaid-Handy. Erschließen Sie sich einen Markt mit einem monatlichen Aufladevolumen von ca. 400 Mio. Euro.

Pay&Call ermöglicht Ihnen die Prepaid-Konten Ihrer Kunden mit Ihrem Terminal aufzuladen. Sie ersparen sich dadurch den Kauf und die Verwaltung von Rubbelkarten. Stattdessen übernimmt Ihr Terminal diese Arbeit auf einfachste Weise für Sie.

Bieten Sie Ihren Kunden mehr Service und verdienen Sie gleichzeitig attraktive Provisionen. Pay&Call ist für Händler aller Branchen ideal.

### ■ TeleCash bietet Ihnen Pay&Call als

#### Cash&Go

Für T-Mobile und Vodafone D2, weitere sind in Vorbereitung

So funktioniert Cash&Go:

Ihre Kunden bezahlen den Aufladebetrag bargeldlos oder in bar. Sie geben den gewünschten Mobilfunkprovider und den Aufladebetrag in Ihr Terminal ein. Anschließend gibt Ihr Kunde seine Handynummer ein. Der Ladebetrag wird online autorisiert und dem Prepaid-Konto Ihres Kunden gutgeschrieben.

#### PIN Printing

Für alle deutschen Mobilfunkprovider

So funktioniert PIN Printing:

Ihre Kunden bezahlen den Aufladebetrag bargeldlos oder in bar. Sie geben den gewünschten Mobilfunkprovider und den Aufladebetrag in Ihr Terminal ein. Ihr Terminal druckt einen Beleg mit PIN für den Kunden. Die PIN gibt Ihr Kunde wie bei herkömmlichen Rubbelkarten in sein Handy zum Laden seines Prepaid-Kontos ein.

### ■ So viel verdienen Sie mit Pay&Call

Mobilfunk-provider	Auflade-verfahren	Provision	Durchschnittl. Ladebetrag	Provisionen je Transaktion Excl. MwSt	Provision bei n Transaktionen (Tx)	
					25 Tx	300 Tx
T-Mobile	Cash&Go	6,00%	18,00 €	0,93 €	27,00 €	324,00 €
	PIN-Printing	5,80%	18,00 €	0,90 €	26,10 €	313,20 €
Vodafone D2	Cash&Go	5,80%	18,00 €	0,90 €	26,10 €	313,20 €
	PIN-Printing	5,70%	18,00 €	0,88 €	25,65 €	307,80 €
E-Plus	PIN-Printing	6,00%	17,00 €	0,88 €	25,50 €	306,00 €
O <sub>2</sub>	PIN-Printing	6,00%	13,00 €	0,67 €	19,50 €	234,00 €

Die Provisionen werden immer vom Nettoaufladebetrag berechnet und verstehen sich zzgl. MwSt.

# Produkt *Information*

## Pay&Call

### ■ Ihre Vorteile mit Pay&Call

- Bereits wenige Aufladevorgänge erwirtschaften die monatlichen Terminalkosten
- Neukundengewinnung durch mehr Kundenservice
- Keine Kapitalbindung durch im voraus bezahlte Rubbelkarten
- Ihre Provision verbleibt bei Ihnen
- Kein Diebstahl- und Schwundrisiko
- Nur ein Vertragspartner

### ■ Und so funktioniert Pay&Call

Pay&Call bieten wir Ihnen per Softwaredownload für diese Terminals

- ARTEMA hybrid
- ARTEMA desk
- Amadeo - wahlweise auch als reines Ladeterminal verfügbar (Amadeo I)

### ■ Erweiterungsfunktionen

#### **Business&Reports *pay&call***

Business&Reports *pay&call* ermöglicht Ihnen die schnelle und einfache Zuordnung der Ladevorgänge zu Ihren Umsätzen.

Grundfunktionen:

- Auswertung über die Anzahl der Ladevorgänge, Aufladebetrag, Provisionen, Abrechnungsbetrag und Mehrwertsteuer
- Aufstellung der Ladevorgänge, die im gewählten Zeitraum des Business&Reports *pay&call* abgerechnet wurden
- Sortierung nach Mobilfunkprovider und Rechnungsnummer

Ihr Vorteil:

- Für Händler, die das Laden von Prepaid-Handykonten mit Pay&Call anbieten
- Grundlage für eine vereinfachte oder automatisierte Rechnungskontrolle
- Auflistung der einzelnen Ladevorgänge beim Tagesreport

**TeleCash**<sup>®</sup>  
A First Data Company

TeleCash  
Kommunikations-Service GmbH  
Theodor-Heuss-Straße 8  
D-70174 Stuttgart

Niederlassung Frankfurt  
Geschäftsstelle Berlin  
Geschäftsstelle München  
Geschäftsstelle Hamburg  
Geschäftsstelle Düsseldorf

Telefon 01805/56 62 21 00  
Telefax 01805/56 62 21 05  
(0,12 EUR/Minute)

[www.telecash.de](http://www.telecash.de)  
[welcome@telecash.de](mailto:welcome@telecash.de)